

Imponerende selgere

Written by Malu

Sunday, 01 August 2010 14:03 - Last Updated Sunday, 01 August 2010 18:15



Utrolig hva man kjøper om man ikke tenker seg om.

Hvis man tenker på hvordan alt var før og ser hvordan samfunnet har blitt i dag, så er det utrolig for en utvikling det har vært. Det gjelder også med tanke på forbruket vårt. I dag kjøper vi ting og saker som vi aldri ville kjøpt for bare noen få år siden. Noe av grunnen er selvsagt at utviklingen har gått fremover og for eksempel mobiltelefoner var ikke allemannseie for et ti-år siden, men det er ikke bare det som er grunnen. Når vi tenker oss om, kan vi bli litt overrasket. Det dukker opp "behov" som vi blir fortalt at vi har. Men har vi det? Noen lager nok også produkter som vi etterhvert tror at vi må ha. Og hvis man tenker etter, så kan man bli ganske imponert over disse menneskenes overtalelsesevne og evne til å markedsføre på en slik måte at vi faktisk tror at vi trenger dette produktet. En del produkter er forståelig fordi de kan gi en opplevelse, god smak eller på annen måte en glede, men andre ting er faktisk uforståelig hvis man tenker seg om. Er vi for sløve? Tenker vi oss ikke om?

Sigaretter/tobakk

Det er ganske imponerende at noen kommer på å suge inn gift (tjære, nikotin og andre gifter), produsere det opp og overtale folk til å betale for det. Hvordan i all verden kommer man på en idé om å inhalere gift? Sitter man ute i fjøset og tenker: hmm.. hvis jeg tenner på dette og puster det inn, så lurur jeg på hva som skjer?

Imponerende selgere

Written by Malu

Sunday, 01 August 2010 14:03 - Last Updated Sunday, 01 August 2010 18:15

Og har du noen gang tenkt over hva man egentlig gjør når man røyker? Man tenner på en papirsak med gift inni også puster man dette inne i kroppen.. I starten på markedsføringen av tobakk, fremstiltes skuespillere og andre helter som tøffe og på den måten ble det et bilde på at det var tøft å røyke. I dag vet vi at det ikke er det, men likevel fortsetter folk å røyke og kjøpe denne giften.

Flaskevann

At man kjøper vann på flaske er forståelig når man er i land som har dårlig vannkvalitet. Her i Norge har de fleste godt vann i springen, men likevel kjøper vi vann på flasker. Vi betaler altså for noe som vi har helt gratis i springen hjemme..

Forsikring på utstyr

Når vi kjøper elektriske artikler får vi alltid spørsmål om vi ønsker forsikring. Denne forsikringen er i de fleste tilfeller penger ut av vinduet. For det første så dekker kjøpsloven at man kan reklamere på varen om den går i stykker og for det andre er gjerne gjenstanden så billig at det vil lønne seg å kjøpe ny om noe skjer. Dette sier ikke selgeren noe om, han eller hun vil anbefale deg å forsikre det du har kjøpt.

Forsikring av innbo er et kapittel for seg selv. Ofte er egenandelen så høy at det ikke lønner seg å løse inn forsikringen. Blir en sykkel som koster kr. 2.000 stjålet og egenandelen er kr. 2.000, så sier det seg selv. Forsikringselskapene slipper unna veldig mye. Nå er det jo viktig å ha innboforsikring, men vi ser at vi blir jammen lurt en del hvis man gidder å sjekke.

Imponerende selgere

Written by Malu

Sunday, 01 August 2010 14:03 - Last Updated Sunday, 01 August 2010 18:15

Alkohol

Dette er litt som med sigaretter. Hvem var det som først kom på å drikke noe som gjør at hodet går helt ut av kontroll og man blir svimmel og ør? Litt sånn: "jeg tar og drikker dette og ser hva som skjer..". Og så lager vi det opp i stort antall og selger det. Og folk kjøper det selv om det er helseskadelig, familieskadelig og skadelig på mange andre måter. Kom og kjøp dette middelet som får deg til å se dobbelt..? Ja, det er utrolig hva man kan få overtalt folk til.

Dette var noen eksempler. Det finnes mange flere! Kanskje vi skal begynne å tenke mer over hva vi egentlig betaler for..